



Våra kunder i fokus: Mjölksamsalan



Mjölksamsalans biträdande fabrikschef Svend Jörgensen framför företagets Autopac 5.46 EC. Mejeriet behövde en kompakt säckfyllare med hög prestanda för att fungera i fabriken trånga lokaler.

”Vebe förstod utmaningen och hittade en lösning åt oss”

Isländska mejeriet Mjölksamsalan behövde en kompakt, helautomatisk säckfyllare med hög prestanda för att hantera stora mängder mjölkpulver. Lösningen blev Vebes Autopac 5.46 EC.

45 minuters bilfärd från huvudstaden Reykjavik på sydvästra Island ligger Selfossi, ett kommersiellt och industriellt centrum. Här finns bland annat det anrika mejeriet Mjölksamsalan, MS, ett kooperativ av mjölkbönder med rötterna i slutet av 1800-talet.

När MS behövde modernisera sin paketering för mjölkpulver 2019 riktade man blickarna mot svenska Vebe Teknik, som hade imponerat på mejeriets representanter under en mäsas i München ett år tidigare.

– Då använde vi en helmanuell säckfyllare som krävde svåra lyft. Vi ville uppgradera till en helt automatisk maskin som var kompakt konstruerad och samtidigt kapabel att paketera stora mängder dygnet runt, berättar Svend Jörgensen, biträdande anläggningschef på MS i Selfossi.

MS producerar fyra olika sorters mjölkpulver och under högsäsong paketerar man omkring 60.000 kilo pulver i veckan.

– Autopac 5.46 Easy Clean har kapacitet

att paketera betydligt mer än så, vilket ger möjligheten att investera i en till torkanläggning i framtiden. Det är säklart ett stort plus, menar Svend Jörgensen.

En utmaning med MS fabrikslokaler är att de är relativt små – konstruerade för att klara de återkommande seismiska aktiviteterna på Island – vilket innebar att man eftersökte en mycket kompakt säckfyllare.

– De övriga maskinerna vi tittade på var helt enkelt för stora. Vebe förstod utmaningen och hittade en bra lösning åt oss.

I dag har MS ett avtal med Vebe som innebär att servicetekniker åker till Island en gång om året för genomgång och justeringar av maskinen. Dessutom har man på Vebes initiativ installerat en webbkamera som kan övervaka säckfyllningen i realtid.

– Det innebär att vi har en onlineservice med servicetekniker i Sverige som i realtid kan ge oss instruktioner och tips. ■

Möt Vebe Teknik på Scanpackmässan

Den 4–7 oktober kan du träffa Vebe Teknik på Scanpackmässan i Göteborg. Företaget visar då upp sina senaste innovationer och uppgraderingar inom Autopac-systemet.

För trettonde gången i rad ställer Vebe Teknik upp en monter på Scanpack. Mässan har haft stor betydelse för företaget genom åren. Här skapar man kontakt med kunder och visar upp de senaste uppgraderingarna i det modulerade säckfyllarsystemet Autopac.

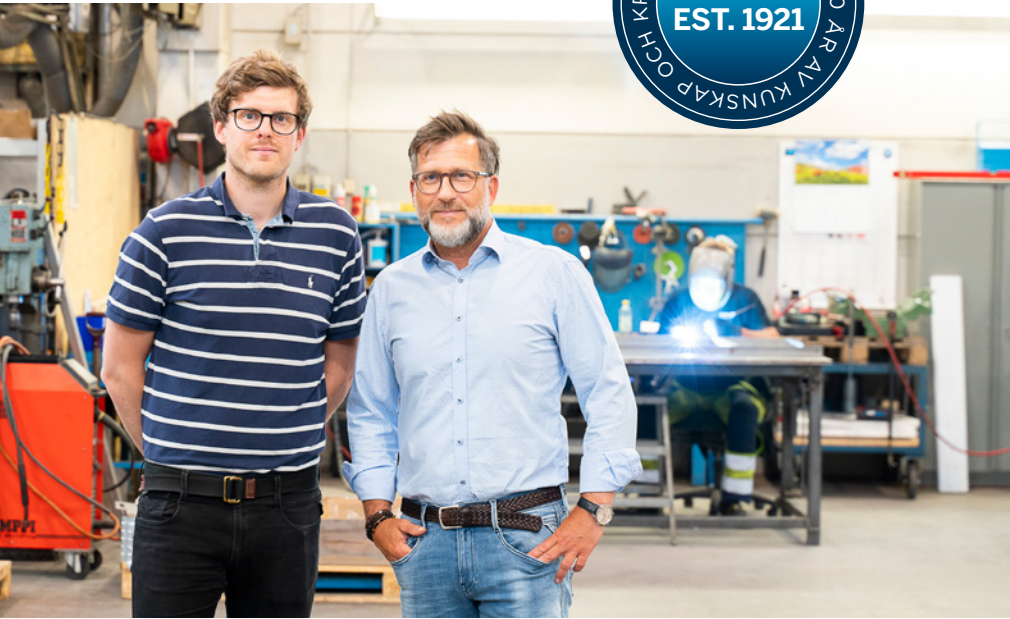
– Vi har jobbat fram flera spännande förbättringar i år. Bland annat presenterar vi vår nya push&pull-teknik, som begränsar pulverspridningen med hjälp av lufttryck, berättar företagets VD John Albinsson.

På en global marknad där kraven på hygien blir allt tuffare har Vebe Teknik klivit fram som ledande aktör. Det modulerade systemet Autopac kan idag användas för att hantera allt från livsmedel, mjölkpulver och mineraler till foder, kemikalier och cement.

Besök Vebes monterplats **B04:40**. ■



Vi finns på Facebook, LinkedIn och Youtube



Från vänster: Vebes nya VD John Albinsson tillsammans med Tony Douhàn, ny försäljningschef.

Ny ledarduo ska bana väg på den europeiska marknaden

2020 fick Vebe Teknik nya ägare och nu är företaget inne i en mycket viktig expansiv fas. Den nya ledarduon John Albinsson och Tony Douhàn berättar om visionerna.

Det anrika företaget Vebe Teknik, som fyllde 100 år förra året, är idag en ledande aktör på marknaden för säckfyllare. Nyligen skedde ett generationsskifte i företagets ledning när John Albinsson, 35 år, och Tony Douhàn, 52 år, klev fram som företagets nya VD respektive säljchef.

– Vårt primära mål idag är att öka våra andelar på den europeiska marknaden, där vi

ser att efterfrågan på hygieniska säckfyllare ökar snabbt. Här har Vebe en enorm potential, berättar John Albinsson, ny VD.

Vebe Teknik är idag en global aktör som exporterar även utanför Europa. Sedan investmentbolaget Karnell köpte Vebe Teknik 2020 är planen att man ska dubbla omsättningen inom fem år.

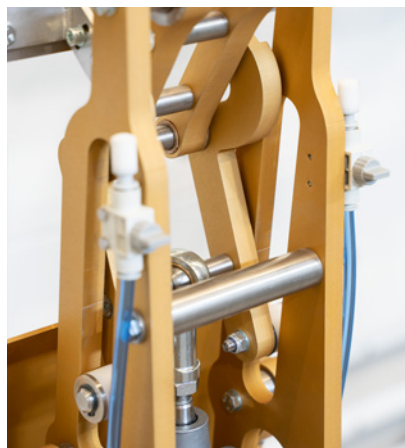
– Vi måste fortsätta att ligga i framkant när det gäller tekniska innovationer. Det är spännande att ta över stafettspinnen för ett så anrikt företag, säger nya försäljningschefen Tony Douhàn. ■

Eloxerad aluminium med färgkodning

TEKNIKNYTT Vebes säckfyllarmoduler består idag till stor del av eloxerade aluminiumdelar. Den behandlade ytan gör materialet tåligare och enklare att rengöra. Dessutom har Vebe använt färgkoder för de rörliga verktygen.

Teknikutvecklingen inom säckfyllare går blixtsnabbt, även när det gäller materialval. Tidigare tunga maskindelar i stål fasas ut till förmån för lättare aluminiumdelar. För att förstärka materialet ytterligare behandlar Vebe nu sina delar med så kallad eloxering, en elektrokemisk metod som förstärker ytan och gör den enklare att rengöra.

– Vi valde också att färgkoda gripverktyg och åkvagnar i rött respektive guld för att tydliggöra processerna i maskinen, berättar Mats Lindgren på Vebe Teknik. ■



Dina kontakter

FÖRSÄLJNING

Tony Douhàn, försäljningschef
+46 (0)383-313 13 | tony@vebe.se

Martin Holmberg, säljare
+46 (0)383-312 40 | martin@vebe.se

Håkan Söderstrand, säljare
+46 (0)383-213 30 | hakan@vebe.se

Helena Friberg, innesäljare
+46 (0)383-312 09 | helena@vebe.se

Mats Lindgren
+46 (0)383-312 06 | mats@vebe.se

Niclas Simonsson, säljare Turkiet
+90 (0)533-612 64 98 | niclas@vebe.se

EKONOMI

John Albinsson, VD
+46 (0)383-312 01 | john@vebe.se

RESERVDELAR

Kristian Andersson
+46 (0)383-312 20 | kristian@vebe.se

SERVICE

Torbjörn Karlsson
+46 (0)383-312 27 | torbjorn@vebe.se



Kristian hjälper dig att hitta din reservdel

Kristian Andersson, 59 år, är Vebes nya reservdelsansvarige. Han har tidigare arbetat som ansvarig för lagret på Vebe och kommer nu sköta kommunikationen med kunderna när de behöver nya delar.

– Det är roligt att lösa problem. Mitt jobb blir att se till att rätt delar finns på plats och att kunderna får dem så fort som möjligt.

På fritiden ägnar sig Kristian gärna åt jakt och golf. ■

